**アクセンチュア株式会社**

<https://www.accenture.com/jp-ja/>

**■会社概要**

* 世界49ヵ国150都市以上に展開し、140,000名以上のコンサルタントを抱える、グローバル最大級のコンサルティング会社。
* 経営コンサルティングから情報システム構築、アウトソーシングまで、クライアント企業の収益向上に関わる全てのサービスを総合的に提供。
* 世界統一の方法論と人材を提供することで、常に世界のベストプラクティスを提供。
* 東京オフィスのクライアントは日本国内の業界トップクラス、グローバル企業も多い。

**■特徴**

1. 総合系（旧会計系）ファームのなかで、もっとも充実した戦略コンサルティング部隊（約300名体制）を持つ。またアウトソーシングビジネスにも積極的で、クライアントと共同出資して情報システムサービス合弁会社を立上げるなどの取り組みも。
2. "卒業生"と呼ばれるアクセンチュア出身者が1000名規模で参加するメーリングリストが存在し、ビジネス情報交換が頻繁になされる等、卒業生間の交流が盛ん。"卒業した後でアクセンチュア人脈の凄さを実感した"という人も多い（ケンコーコムやサキコーポレーション、アイスタイル等々のベンチャー起業家や他コンサルファームの代表パートナー、その他事業会社マネジメント等、多数輩出）

**■組織構成**

**□STRATEGY & CONSULTING ： 戦略・経営コンサルティング**

**□TECHNOLOGY：New ITを含むテクノロジー起点でのコンサルティング・企業変革支援**

**□INTERACTIVE：顧客体験を起点としたコンサルティング・企業変革支援**

**□OPERATIONS：BPS(Business Process Service)を含む企業オペレーション変革支援**

**■募集ポジション**

**インフラ・アウトソーシングコンサルタント**

【仕事内容】

お客様が保有するITインフラの管理方法を提案するスペシャリストです。本ポジションは、インフラアウトソーシング案件の企画段階やアップセル段階にて、大きく3つのロールに分かれています。

1．ソリューションアーキテクト

お客様の環境や抱える課題に応じ、導入・運用をスムーズに行うためにどんな体制が必要かを検討し、最適なソリューションの策定を担当します。見積り、国内外を含む社内関連責任部門との調整・交渉・承認取得、契約締結までの一貫したサポートを実施します。

2．モビライゼーション

インフラアウトソーシング案件の立ち上げ・運用業務移行フェーズを担当します。オフショアを活用した運用業務引き継ぎの計画・推進・管理、サービス管理プロセスの設計とサービス管理ツール(ServiceNow)導入や、フィリピン・中国など国内外のデリバリセンターとのネットワーク構築やセキュリティ設計等の作業環境構築など、担当作業範囲は多岐にわたります

3．ITコンシェルジュ

お客様先に常駐し、インフラやITに関するあらゆる相談窓口としてお客様から悩みを聞き、また日々のアウトソーシングオペレーション業務で明らかになった問題点をお客様へ共有するなど、お客様と密にコミュニケーションを取るポジションとなります。

【募集要項】

◆応募要件

・インフラ（NW、MW、サーバ、セキュリティ、クラウド等）の運用もしくは構築の経験3年以上

・インフラのプリセールス、コンサルティング経験3年以上

・ビジネスレベルの日本語能力（JLPTレベル1推奨）

◆望ましい経験・スキル

・ビジネスレベルの英語能力（TOEIC 600以上相当）

・プロジェクト管理、チーム管理、サービス管理経験

・オフショア活用経験

◆求める人物像

・コミュニケーションスキルがある

・論理的思考能力がある

・タスクマネジメント/セルフマネジメントができる